

7月例会のご案内

栃木県の成長企業経営者に聴く



サトーカメラ株式会社 代表取締役専務

この厳しい時代を

日本販売促進研究所 代表取締役 佐藤 勝人 氏

「一点集中」「一点突破」の地域戦略で勝ち残れ

開催日時 2009年7月23日(木) 18:30~21:30

開催場所 西那須野商工会館 2F 大会議室

参加費 無料 先着50名(例会終了後、懇親会を行います。会費4000円予定)

佐藤勝人氏プロフィール

1964年12月生まれ いて座 血液型B型栃木県宇都宮市生まれ県立宇都宮商業高卒 たった1枚のチラシから会社経営までも改善させる手法は、日本一のチラシプロデューサーとしてあらゆる業種業態で評価が高い。2000年経営コンサルティング会社「日本販売促進研究所」設立、代表取締役を務める。2003年ACC CMフェスティバルラジオスポットCM部門でファイナリストに選出される。2004年サトーカメラ株式会社代表取締役専務に就任する。1988年23歳で家業のカメラ専門店を、大型専門店に業態を変え、社員ゼロからスタート。巨大チェーン群めく北関東家電安売戦争で有名な地元で12年連続県内シェア圧倒的1番店を確立。個性豊かなアソシエイト150名を引っ張り県内15店舗にまで成長させ、業界売上12年連続北関東甲信越No.1を達成中。日本で初めて販売促進を通した「経営者の考え=社員=売場=商品=お客様」をつなげ体系化した。現場叩き上げにして二足のわらじを履く実践派経営コンサルタントとしても活躍中。また、大手と戦う経営戦略においては日本では類の無い経営戦略家として経営者向け・幹部クラス向け・店長クラス向け・一般社員向け・新人向けの経営戦略・商品戦略・販売戦略・地域戦略・人材育成戦略・販促戦略等々すべて実践を元に体系化したわかりやすいセミナーは全国のあらゆる業種業態の中小企業経営者から高い評価を得る。更に大学・専門学校・高校等の学生向け就職・起業・創業セミナーまでもこなす幅広い年齢層と幅広いテーマでも評価は高い。

7月例会申込用紙(申し込み締め切り7月15日)

氏名		電話番号	
会社名		FAX	
住所		Eメール	

(※事前に資料をお送りしますのでFAX0287-37-6580までお願いします。)

例会終了後の懇親会(4000円予定)に参加します。参加しません。